

Четыре этапа при работе с клиентом PIX



До встречи

Формирование экспертного образа через Sales-Kit, успешные кейсы и данные о работе платформы.



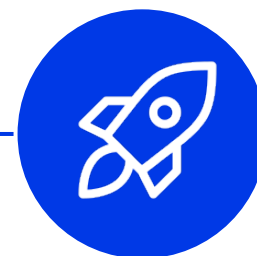
Встреча

Погружение в задачи клиента через живые демо-показы и экспертный Sales-инжиниринг платформы.



После встречи

Переход от теории к практике через PoC, бизнес-игры и точный расчет экономического эффекта.



После покупки лицензий

Масштабирование успеха через Customer Success Management, методологию PROM и технологии ИИ.

До встречи

Набор материалов Sales-Kit (email)

Подборка файлов для изучения платформы до переговоров

Дорожная карта

План развития продукта с указанием сроков и новых функций

Успешные кейсы PIX

Реальные примеры внедрения с измеримыми результатами

Рейтинги

Позиции платформы в отраслевых обзорах и независимых оценках

Производительность платформы

Показатели скорости, стабильности и масштабируемости роботов

Обзорная Презентация

Презентация с представлением ключевых возможностей и особенностей PIX

Горячие карты бизнес-процессов

Процессы, наиболее подходящие для роботизации

Обучение

Академия и Платные курсы: система подготовки сотрудников от базового до экспертного уровня

ИнфоБез

Механизмы защиты данных и соответствие требованиям информационной безопасности

Видео-Демо ролики роботов

Записи работы роботов на реальных бизнес-задачах

Встреча

Установочные встречи

Ознакомительная встреча для обсуждения базовых вещей

Установочные встречи с участием пресейла. Sales-инжиниринг

Технический разбор задачи вместе с пресейл-менеджером PIX

Живая демонстрация решения

Показ работы в Студии и работы с Мастером на глазах клиента

Deep-Dive техническая сессия

Углубленный обзор технологии

После встречи

Апробация решения — триальные лицензии

Бесплатный доступ к платформе для тестирования

Бизнес-игра

Интерактивный формат с участием бизнес-пользователей

PoC (легкий пилот)

Ограниченное внедрение на одном процессе для подтверждения ценности

Помощь от PIX по оценке найденных процессов

Экспертная проверка выбранных процессов на пригодность к роботизации

Поиск процессов под роботизацию

Анализ процессов для выявления кандидатов на автоматизацию

Оценка экономического эффекта

Расчет через математические модели и калькуляторы PIX

После встречи

Программа по Клиентскому Успеху — Customer Success Manager

Сопровождение клиента для
достижения целей

Мероприятия от PIX

Конференции, митапы, вебинары,
бизнес-завтраки для обмена опытом

Помощь от PIX по созданию Центра Компетенций RPA

Поддержка в формировании
внутренней команды экспертов

ПРОМ – Методология

Готовая методология управления RPA-
проектами от инициации до
масштабирования

Применение ИИ

Использование ИИ в процессе
проработки сделки